

Dorhout Advocaten gedijt in Energy Valley

INTERVIEW**HANS KOENDERS**

● Energie speerpunt Gronings advocatenkantoor

Door John Geijp

Groningen Toen Dorhout Advocaten in Groningen zich een jaar of vijf geleden beraadde op een vitale toekomst, bedacht het kantoor dat de in Noord-Nederland uitdijende energiesector welkome klandizie kon opleveren. Sindsdien heeft het door zijn kennis van het energierecht een prominente plaats veroverd in *Energy Valley*. "Het moet ons natuurlijk wat opleveren, maar het is ook leuk dat we wat kunnen bijdragen aan de ontwikkeling van het Noorden", zegt Hans Koenders (37), advocaat en partner bij Dorhout.

"We zochten destijds naar sectoren waarin de komende jaren veel te doen zou zijn", vertelt hij. "Daartoe behoorde nadrukkelijk de energiesector. Daarbinnen zijn zo veel veranderingen gaande die ook om juridische kennis vragen. En Noord-Nederland is de proeftuin. Dus kozen we ervoor om in het bijzonder iets te doen met het energierecht."

Koenders heeft binnen het kantoor het voortouw bij de speurtocht naar deskundigheid en clientèle. De advocaat: "Het begint natuurlijk allemaal met techniek. Dus heb ik eerst contact gelegd met de Hanzehogeschool, waar ik zelf nog heb gestudeerd. Zo kwam ik terecht bij het Energiekenniscentrum. Daar waren ze bezig met Flexinet, een project met het lokaal opwekken en opslaan van energie. Dat heeft veel juridische aspecten. Daar ben ik toen bij betrokken geraakt."

Inmiddels duikt de naam van Dorhout Advocaten op bij tal van organisaties, projecten en bedrijven in de energiesector. Grote spelers in de sector als Gasunie, GDF Suez en netbeheerders doen een beroep op het



kantoor. Koenders: "We hebben ons heel actief opgesteld. We zijn lid geworden van Energy Valley. Mijn collega Lennart van der Ree is nu bijvoorbeeld actief binnen het netwerk dat de NOM heeft opgezet rond ondernemers in de windenergie (Northern Netherlands Offshore Wind -red.). Zo kom je in aanraking met de mensen van de bedrijven die een rol spelen in de branche. Dan gebeurt het dat als Gasunie met een paar juridische vraagstukken zit, ze daar te horen krijgen: Dan moet je bij Dorhout zijn. Twee van onze advocaten zijn daar twee jaar werkzaam geweest."

De veranderingen in de energiesector die vragen om nieuwe regelgeving zijn legio, zoals de

opkomst van zonne- en windenergie, coöperaties die lokaal energie opwekken en veranderende relatie tussen consument, netbeheerders en energiebedrijven. Een onderwerp waar Dorhout Advocaten zich ook intensief mee bezig houdt is de introductie van LNG (vloeibaar aardgas) als brandstof voor scheepvaart en zwaar wegtransport. Het Rijk heeft Rotterdam en Noord-Nederland daarbij een voortrekkersrol toebedeeld. Voor de veiligheid van productie, levering en transport van LNG moeten regels komen.

Namens een groot cluster bedrijven heeft Dorhout zich prominent gemengd in de discussie over die regelgeving en hield over het onderwerp onlangs een

symposium. Koenders: "Bij energie heb je het vaak over gevaarlijke stoffen. De vraag is dan: wat zijn de risico's en wie is op welk moment verantwoordelijk voor de veiligheid? Ik ben laatst mee geweest met een reis naar Noorwegen waar LNG al op grote schaal wordt toegepast. Het is goed om eens te zien hoe dat gebeurt. Daar kun je het midden in de stad tanken. Dan is het natuurlijk van belang dat de veiligheid goed is geregeld."

Dorhout is ook medefinancier van een promotieonderzoek naar risico's en aansprakelijkheid binnen de veranderende energiemarkt. Promovenda Daisy Tempelman werkt een dag per week op het advocatenkantoor. Koenders en zijn collega

Van der Ree specialiseren zich momenteel in het energierecht, maar ook vanuit andere rechtsgebieden wordt nadrukkelijk naar energiegerelateerde kwesties gekeken. Momenteel kent het 'energieteam' van Dorhout naast Tempelman vijf advocaten, ieder met een specifiek aandachtsgebied.

Vorig jaar had de grootste groep klanten van Dorhout - 22 procent - vraagstukken op het gebied van energie en nutsbedrijven. Koenders: "We zijn natuurlijk niet alleen actief in het Noorden. Met onze kennis kunnen we klanten in het hele land van dienst zijn. Tegenwoordig is op afstand communiceren zo gemakkelijk. Ik heb ook klanten in het Westen van het land."

▲ **Hans Koenders:** "Met onze kennis kunnen we klanten in het hele land van dienst zijn."

Foto: Pepijn van den Broeke

”
Het is ook leuk dat we wat kunnen bijdragen aan de ontwikkeling van het Noorden